

INFORMAZIONI PERSONALI Carmela Valente

 consulentia@gmail.com

Sesso F | Data di nascita 19/11/1971 | Nazionalità italiana

P.I. 02217650734 | Iscrizione alla CCIAA di Taranto

Iscritta all'Albo unico nazionale dei Consulenti Finanziari con delibera Consob n. 11572 del 18/08/1998

Consulenza finanziaria, finanza agevolata, progettazione, gestione di progetti, rendicontazione e manager di reteESPERIENZA
PROFESSIONALE

da 14 novembre 2019 - oggi

Rappresentante legale e Manager di rete presso Salento delle Murge – rete soggetto iscritta alla CCIAA di Taranto

- Rappresentante della rete
- Gestione amministrativa e strategica della rete
- Coordinamento delle attività della rete per il raggiungimento degli obiettivi
- Sviluppo della rete Salento delle Murge

Attività: gestione progetti, gestione amministrativa rete, manager di rete

dal 31 ottobre 2006 - oggi

Consulenza finanziaria in ambito Retail e Corporate per operazione di nuova finanza, pianificazione finanziaria e finanziamenti per ristrutturazione finanziaria

- Cura dei rapporti dei clienti (retail e corporate) con gli istituti di credito
- Gestione dell'indebitamento bancario e del passivo commerciale
- Gestione di finanziamenti a imprese garantite da consorzi di garanzia
- Redazione di piani di impresa
- Analisi di bilancio

Settore: consulenza finanziaria

Dal 31 ottobre 2006 – oggi

Consulenza in finanza agevolata alle imprese start up, neocostituite, consolidate ed in fase di ampliamento.

- Monitoraggio e segnalazione bandi e finanziamenti con contributo a fondo perduto per le imprese
- Orientamento e presa in carico delle imprese per supportarle e qualificarle
- Redazione piani finanziari e business plan finalizzati alla comparazione dei vari strumenti agevolativi e ordinari disponibili
- Rendicontazione dei progetti
- Gestione rapporti con le istituzioni finanziarie
- Inoltro pratiche, assistenza in fase di istruttoria e rendicontazione previste dalle seguenti leggi di agevolazione:
 - P.o.r. Puglia 2007/2013 (titolo II)
 - L.662/96 (Fondo di garanzia Medio Credito Centrale)
 - L. 185/2000 (Sviluppo Italia)
 - Bando Start Up
 - Bando Commercio
 - Microcredito di impresa – Imprese operative
 - Bando Nuove Iniziative di Imprese della Regione Puglia
 - Bando Cultura Crea

Settore: consulenza in finanza agevolata a imprese

Progettazione e gestione progetti per enti del terzo settore ed enti pubblici

Dal 10 aprile 2013 ad oggi

- Monitoraggio di bandi e finanziamenti per enti del Terzo Settore ed enti pubblici;
- Orientamento e presa in carico degli enti del terzo settore per supportarli e qualificarli nella progettazione
 - progettazione, individuazione dell'idea progettuale, analisi del contesto di riferimento, elaborazione del progetto in base al bando individuato, elaborazione del piano economico.
 - Gestione di progetti
 - Rendicontazione dei progetti
 - Responsabile amministrativa di progetti finanziati da enti pubblici
 - Cura delle relazioni con gli enti locali per la costituzione di partnership

Mi sono occupata della redazione di progetti, gestione in fase di istruttoria, coordinamento e rendicontazione per i seguenti bandi:

- Bando per la selezione di progetti speciali D.G.R.266/2012- Azione 3 Facciamo Eco!
Progetti speciali per una Puglia sostenibile
 - Piccoli sussidi
 - Puglia Capitale Sociale – Cittadini attivi, Comunità solidali ex D.G.R. n 2446 del 4 dicembre 2012
 - Bando Pubblico: asse III- Qualità della vita nelle zone rurali e diversificazione dell'economia rurale. Misura 321- SERVIZI ESSENZIALI PER L'ECONOMIA E LE POPOLAZIONI RURALI - GAL COLLINE JONICHE incaricata dal Comune di Grottaglie
 - Direttiva 266, bando del Ministero del Lavoro e delle Politiche sociali
 - Bando Orizzonte Solidale di Fondazione Megamark
 - Avviso Pubblico per presentare iniziative progettuali riguardanti lo spettacolo dal vivo e le residenze artistiche (art. 45 del DM 1 luglio 2014) Ambito Teatro
 - Avviso della Misura 16 – Cooperazione - Sottomisura 16.3. Cooperazione tra piccoli operatori per organizzare processi di lavoro in comune e condividere impianti e risorse, nonché per lo sviluppo/la commercializzazione del turismo - Operazione 16.3.2 Creazione nuove forme di cooperazione per sviluppo e/o commercializzazione servizi turistici - DAG di gestione PSR Puglia 2014/2020 n. 67/2017

Settore progettazione, rendicontazione e gestione di progetti

Consulente finanziario presso Monte Paschi Banca Personale

Dal 16 ottobre 1998 al 31 ottobre 2006

- Assistenza a clientela retail nella gestione dei loro patrimoni sulla base dei loro bisogni e profilo di rischio
- Pianificazione finanziaria
- Collocamento delle principali forme di investimento: gestioni patrimoniali, fondi comuni di investimento, obbligazioni, azioni, pronti/ termine, certificati di deposito, polizze assicurative
- Consulenza sulle varie tipologie di mutuo per clientela retail : mutuo a tasso fisso, variabile, mutui a tasso misto, mutui modulari, mutui con cap, ...

Settore bancario

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1990 – 1997 **Laurea in Economia, corso di laurea in Scienze Economico Bancarie con votazione 110/110 con Lode.**

Tesi di laurea in Diritto Commerciale dal titolo “La tutela del consumatore e la repressione della pubblicità ingannevole alla luce del Decr. Leg.vo 74/92”. Relatore: Prof.ssa Emma Sabatelli.
Laurea vecchio ordinamento.

Università del Salento

Diritto commerciale, diritto privato, diritto pubblico, matematica generale, matematica finanziaria, ragioneria, economia, tecnica bancaria.

1985 – 1990 **Maturità Scientifica conseguita con votazione 50/60**

Liceo Scientifico “G.Galilei” Manduria (TA)

Matematica, Fisica, Latino, Filosofia, Storia, Italiano

1-5-12 ottobre 2019 **Lab.I.S. – Laboratorio per l’innovazione sociale organizzato da CSV Taranto**

Percorso di lavoro, articolato in momenti teorici, attività pratiche e iniziative concrete da realizzare sul territorio, che consenta di sviluppare una maggiore consapevolezza dei processi di innovazione sociale che possono contribuire a rinnovare le iniziative di impegno sociale e civile delle nostre organizzazioni

Il laboratorio, della durata di 16 ore, si articola in un ciclo di incontri :

01 ottobre – ore 17.00/19.00 - Incontro di presentazione del percorso di lavoro a cura di Piero D’Argento

5 e 12 ottobre – ore 10.00/18.00 - Laboratorio teorico-pratico sull’innovazione sociale a cura di Piero D’Argento, Ilaria Magagna

Aprile – settembre 2014 **Fondazione Marco Biagi
Corso di formazione per Managdi Rete: le metodologie di gestione di rete**

Erogato in modalità e-learning, per un totale complessivo di 50 ore
Attestato di frequenza

17 dicembre 2013 – 21 gennaio
2014

**Corso organizzato dal CSV TARANTO in collaborazione con l'Associazione Aliante
Studio di Formazione & Consulenza
Programmazione degli interventi e progettazione sociale.**

Attestato di partecipazione

Durata del corso: 20 ore.

- *la mentalità progettuale nel volontariato*
- *progettazione integrata e rete sociale*
- *politiche sociali e linee di finanziamento*
- *il ciclo di vita del progetto*
- *l'ideazione progettuale*
- *i "percorsi e gli step progettuali": dall'analisi dei bisogni al piano finanziario*

16 e 17 – 21 e 22 gennaio 2013

Attestato di partecipazione
C.C.I.A.A. di Taranto – Unioncamere - Azienda Speciale della Camera di Taranto
Durata del corso: 23 ore.

Seminari di approfondimento sulle tecniche del commercio estero:

- *"Export Credit Risk Management: come incassare senza rischi" a cura del dott. Domenico del Sorbo*
- *"Gli aspetti fiscali nel commercio internazionale" a cura del dott. Domenico del Sorbo;*
- *"Legislazione alimentare in Italia" a cura dell'Avv. Antonio Raguso*
- *"Il mercato alimentare cinese e americano" a cura dell'Avv. Antonio Raguso*
- *Contrattualistica internazionale: come concludere un contratto favorevole ed efficace con partners esteri" a cura dell'Avv. Elio De Tullio*
- *"Singole fattispecie contrattuali, con focus sui contratti di licenza (marchio, brevetto, design, know – how), di trasferimento di tecnologia e di franchising e proprietà intellettuale: tutela e prosecution delle domande all'estero" a cura dell'Avv. Elio De Tullio*

Novembre 2012 aprile 2013

Master di Europrogettazione
Eurogiovani Centro Ricerche e Studi Europei, via Massimo D'Azeglio, 48, 40123 Bologna

Iscrizione all' European Register of Euro-projects Designers and Managers

Metodologie e tecniche di progettazione comunitaria, con l'obiettivo di migliorare la capacità di partecipazione, comprensione e successo ai bandi di finanziamento europei. Competenza per imparare ad impostare concretamente il lavoro per una proposta progettuale vincente, valutata positivamente e finanziata. Capacità di progettazione e conoscenza delle tecniche del project management.

Marzo – dicembre 2012

ENTE SCUOLA EDILE TARANTO
"Per... corsi di sviluppo delle imprese: finanza, creditori, investitori" della durata di 240 ore.
Attestato di specializzazione
Catalogo Interregionale Alta Formazione

- *STRUTTURA FINANZIARIA DELL'IMPRESA. Gli equilibri gestionali. Le dinamiche all'interno della gestione finanziaria. Le motivazioni economiche per lo sviluppo d'impresa. Differenza tra finanziamento tradizionale e finanziamento con capitale di rischio. L'offerta di*

- servizi di private equity. Private equity e la capacità di generare benefici economici, occupazionali e strategici.*
- *RUOLO DEL CAPITALE PROPRIO E STRUMENTI DI INVESTIMENTO ALTERNATIVI. Il ruolo del capitale. Criteri principali alla base della decisione di investimento. Le condizioni fondamentali per intraprendere un'operazione. Il ruolo del capitale di rischio nello sviluppo delle imprese. Criteri principali alla base della decisione di investimento. Le condizioni fondamentali per intraprendere un'operazione.*
- *REGOLE DELLA COMUNICAZIONE FINANZIARIA. Comunicazione tra banca e imprenditore. La comunicazione come strumento di creazione del valore. Il nuovo modello di relazione tra banca e impresa. Supporto continuo e specifico. Le relazioni tra banca, imprenditore e consulente. Confronto reciproco: crescita del contesto socio – economico di riferimento.*
- *RAPPORTO BANCA – IMPRESA ALLA LUCE DELLA NORMATIVA DI BASILEA. I sistemi di valutazione del rischio di credito. L'analisi quantitativa, qualitativa ed mandamentale. Gli effetti di Basilea 2 sulle PMI. Come viene valutata l'affidabilità di un'impresa.*
- *IL SISTEMA DELLE GARANZIE SUL CREDITO. Il ruolo dei cofidi. Il sistema delle garanzie. Come finanziare l'innovazione.*
- *MARKETING & COMUNICAZIONE. Il marketing come strategia di crescita. Strumenti per superare il gap nella comunicazione.*
- *CASE STUDIES: COME TRASFORMARE UN'IDEA VINCENTE IN IMPRESA. Comprendere come il successo di un'impresa passi attraverso l'apprendimento di nuove conoscenze.*
- *PROCESSO DI PIANIFICAZIONE E REDAZIONE DEL BUSINESS PLAN: strumenti strategici nel processo di crescita. La pianificazione strategica come strumento di crescita e profitto. Business plan: strumento di analisi strategica. Business plan: il biglietto da visita dell'idea imprenditoriale. La valutazione del business plan: sostenibilità finanziaria e fattibilità del progetto.*
- *PROJECT WORK- REDAZIONE DI UN BUSINESS PLAN. La società. I prodotti. L'analisi del settore. L'analisi di mercato. La strategia di marketing. La struttura del management. Il piano di realizzazione. I capitali necessari e le informazioni finanziarie.*
- *BUSINESS MATCH: modalità di approccio con gli investitori, attività di interazione e coordinamento. La comunicazione come strumento di conoscenza.*

Aprile – giugno 2012 **IPSOA**

Corso Base di Paghe e Contributi
Attestato di partecipazione

- *IL RAPPORTO DI LAVORO: TIPOLOGIE CONTRATTUALI VIGENTI. Le tipologie contrattuali: principali forme e differenze. Il contratto di assunzione.*
- *GLI ELEMENTI DELLA RETRIBUZIONE. Gli elementi base e variabili della retribuzione. Gli elementi variabili della retribuzione. Trasferte e fringe benefits.*
- *CONTRIBUZIONE E AGEVOLAZIONI CONTRIBUTIVE. La contribuzione. Analisi delle agevolazioni contributive collegate alle assunzioni.*
- *LA GESTIONE AMMINISTRATIVA DI PERMESSI LAVORATIVI E CONGEDI PARENTALI.*
- *ADEMPIMENTI CONTRIBUTIVI E FISCALI. La tassazione. Il modello CUD. Il modello 770. L'autoliquidazione Inail.*
- *LA GESTIONE AMMINISTRATIVA E LA COMPILAZIONE DELLA BUSTA PAGA NEGLI AMMORTIZZATORI SOCIALI. L'indennità di disoccupazione. Cassa Integrazione Ordinaria, Straordinaria e in Deroga. La mobilità. I contratti di solidarietà difensivi.*

2002 **Banca 121**

Corso di finanza avanzato

Attestato di partecipazione

2000

Banca del Salento

Corso di finanza avanzato
Attestato di partecipazione

Settembre – dicembre 1997

IFOC – AZIENDA SPECIALE DELLA C.C.I.A.A. di Bari

“ESPERTO NELLA PROMOZIONE E INTERMEDIAZIONE FINANZIARIA” della durata di 600 ore
Attestato di Partecipazione
Corso di aggiornamento

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Inglese

COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
A2	B1	A2	A2	B2

Competenze comunicative ▪ possiedo buone competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza lavorativa di consulente finanziario

Competenze organizzative e gestionali Possiedo ottime competenze organizzative e gestionali possedute acquisite nella gestione della mia attività di impresa e nella gestione dei vari progetti di cui mi sono occupata.

Competenze professionali

- Redazione di atti costitutivi e statuti per costituzione organizzazione di volontariato e associazioni di promozione sociale
- Gestione amministrativa delle associazioni del terzo settore
- Adeguamenti di statuti in base al Codice del Terzo Settore
- Conoscenze del settore di mobilità sostenibile, agricoltura sociale, agricoltura organica e generativa, biodiversità, consumo critico, turismo, cultura, lombricoltura, teatro e integrazione sociale derivante dalla gestione di progetti di cui mi sono occupata
- Promozione di eventi e coordinamento di ufficio stampa derivante dalle attività di promozione del progetto “Radices” dell’ATS costituita dai Comuni di Carosino, Fragagnano, Monteiasi e Maruggio.

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente intermedio	Utente intermedio	Utente intermedio	Utente base	Utente base

Livelli: Utente base - Utente intermedio - Utente avanzato

- buona padronanza degli strumenti della suite per ufficio (elaboratore di testi, foglio elettronico, software di presentazione)
- ottima padronanza dell'utilizzo dei social Facebook

Altre competenze ▪ organizzazione di eventi nell'ambito della gestione dei progetti di cui mi sono occupata

- relatrice nei seminari e convegni dei progetti di cui mi sono occupata
- gestione di Gruppo di Acquisto solidale (G.A.S.) acquisite durante il progetto "Lavoro Agricolo Sociale"
- tutor nell'ambito dell'alternanza scuola lavoro con l'Istituto Scolastico Don Milani Pertini di Grottaglie nell'ambito dei progetti "Lavoro Agricolo Sociale", "Ecoimpattiamo" e "Radices"

Patente di guida Patente di guida B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Progetti

- "Semplicemente Pedalando" dell'Associazione Sherwood
- "Ri-bici: un pedale per tutti" dell'Associazione Sherwood
- "Cantiere Agricolo Sociale" dell'Associazione Beni Comuni
- "Lavoro Agricolo Sociale" dell'Associazione Beni Comuni
- "Una Staffetta per tutti" del Comune di Grottaglie
- "Social Agorà" della Cooperativa Diogene
- "Ecoimpattiamo" dell'Associazione Beni Comuni
- "Greentosa" di Asset Network APS
- "We Can" della rete di associazioni Asset Network APS, Associazione Beni Comuni e Associazione Vivi la Natura
- "N'CASAMU" della rete di imprese Salento delle Murge
- "Radices" dell'ATS costituita dai Comuni di Carosino, Fragagnano, Monteiasi e Maruggio.

Appartenenza a gruppi / associazioni

- Presidente di Asset Network APS
 - Partecipante alla rete Salento delle Murge
-

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel cv ai sensi dell'art. 13 del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 del GDPR (Regolamento UE 2016/679).

Fragagnano, 9 giugno 2020


